

Power Pack

Zwei Seminare in Einem!

Wer Klartext reden, riskiert verstanden zu werden!

Köln 8. – 10. August 22

Berlin 12. – 14. September

**Wertschätzend Klartext reden +
Konflikte meistern**

**Ruhe, Gelassenheit und Souveränität in
kritischen Situationen**

Volle Kommunikationsenergie im Power Pack mit Seminarmodulen aus der Power Talking Reihe! Sicheres Auftreten, klare Ansprache, motivierende Kommunikation und besseres Durchsetzungsvermögen werden Sie mit nach Hause nehmen! Das sind unsere Ziele in diesem Power Pack.

<https://www.unternehmenstraining.com/aktuell.html>

Seminar-Zielgruppe

- Führungskräfte, Salonleiter und Ausbilder die lernen wollen, wie Sie ein wirksames Gespräch aufbauen und sicher durchführen. Und wie Sie, gemeinsam mit dem Mitarbeiter, vereinbarten Ziele, kontrollieren und erreichen können.
- Mitarbeiter, auf dem Weg

Seminar-Ziele

Klarheit und Sicherheit, Durchsetzungsvermögen, Motivation und Überzeugungskraft, Gelassenheit. Überzeugen, die richtigen Fragen stellen und die richtigen Antworten parat haben“ sind wichtige Lernerfolge dieses Seminars.

Seminar-Gebühr

735,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer.
Inkl. Kaffeepause und Mittagessen, Seminar-Unterlagen.
2 Tage „Wertschätzend Klartext reden“ 565,- € + MwSt.
Weitere Teilnehmer aus einem Salon günstiger!

Seminar-Inhalte

Dieses Seminar bietet Chefs, Führungskräften, Salon- und Teamleitern, Ausbildern und jungen Nachwuchsführungskräften eine Chance, mehr Sicherheit und Souveränität für den eigenen Führungsalltag zu bekommen.

Fordern und fördern – mit klaren Zielen und gemeinsamen Maßnahmen mehr erreichen! Strukturierter Gesprächsaufbau, Mitarbeiter einbeziehen, Feedback geben, klare und doch wertschätzende Ansage machen.

- Wie spreche ich die Dinge klar an, ohne jemand auf die „Füße“ zu treten?
- Wie spreche ich „Peinlichkeiten“ an?
- Wie agiere ich in schwierigen Team-Situationen?
- Wie reagiere ich auf Widerstand?
- Aufbau eines Leitfadens für Konfliktgespräche.

Seminar-Nutzen

- Sie lernen in Konfliktsituationen ruhig und sachlich Klartext zu reden
- Sie werden mehr von dem erreichen, was Sie sich im Gespräch mit Ihrem Mitarbeiter vorgenommen haben!
- Sie werden sicherer in Gesprächen auftreten und nachhaltig und wertschätzend überzeugen

peter lehmann

Unternehmenstrainer

